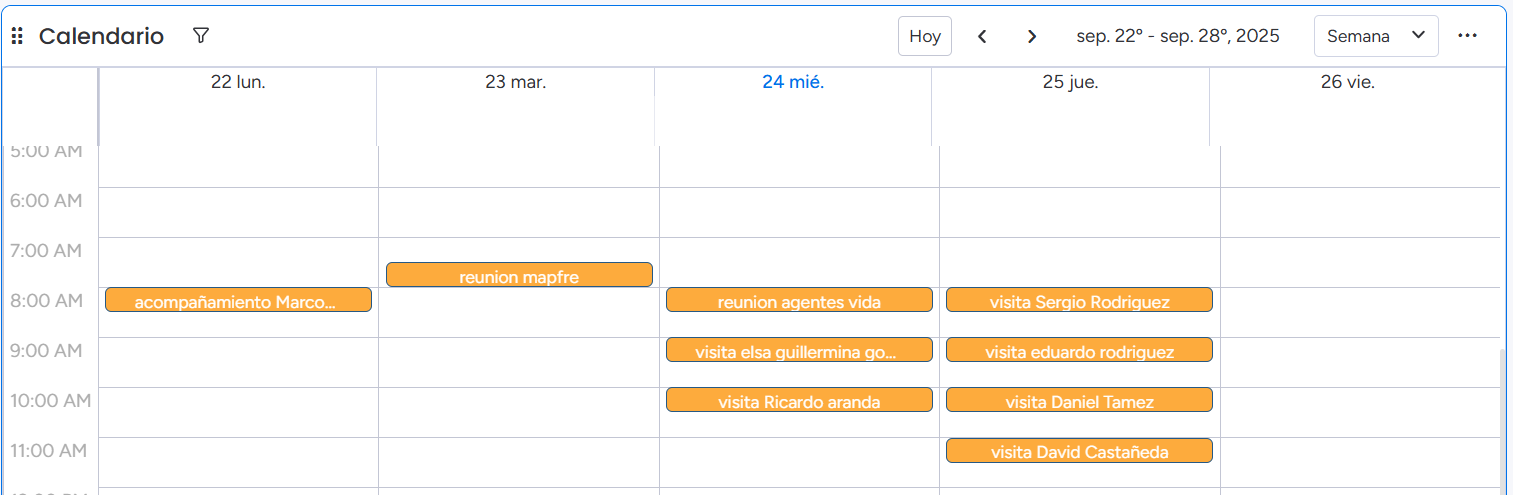
**AGENDA JESUS CASTRO   
  
Se valida en Monday→ Se Busca el espacio de trabajo Agente Gerentes→ Jesus Castro - Gerente Ventas MTY**



VISITAS O CITAS

VIDEO LLAMADA O LLAMADA

REUNION O EVENTO

REVISION O SEGUIMIENTO

ACOMPAÑAMIENTO

SESIONES

6

0

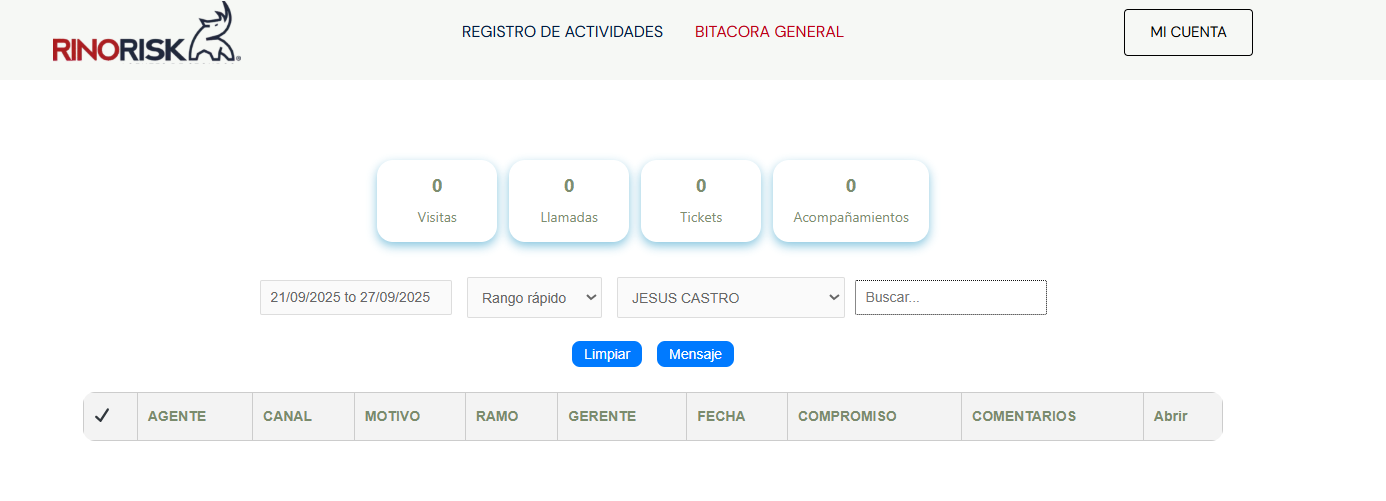
2

0

1

0

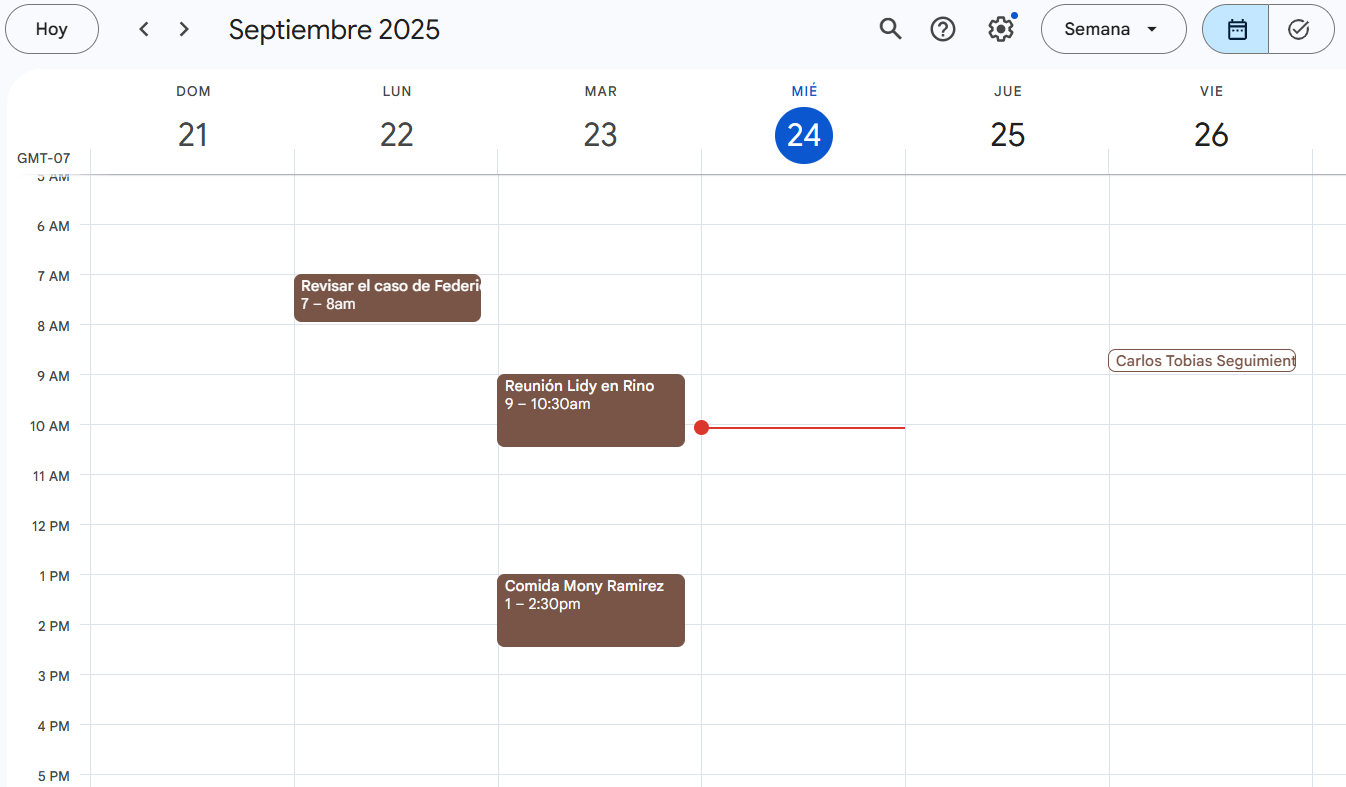
**BITACORA RINO  
  
Posterior se va a comparar contra la bitácora de actividades comerciales Rino → Colocas las fechas a revisar →Escoges el gerente JESUS CASTRO y procedes a Filtrar→ llamadas o video llamadas→ Visitas→reuniones.**

****

Los porcentajes se sacar con la regla de tres→ (No Total de actividades realizar/ No total de actividades a realizar)\*100 →

**CUMPLIMIENTOS JESUS CASTRO DEL 0%  
0 de 6 visitas en agenda realizadas, 0% de cumplimiento.  
0 de 2 Reuniones en agenda realizadas, 0% de cumplimiento.**   
**0 de 1 acompañamiento en agenda realizado, 0% de cumplimiento**

**AGENDA CARLOS TOBIAS  
Con Carlos es irse a calendario Google ahí se tiene compartida su agenda→**

****

VISITAS O CITAS

ASESORIAS

REUNION O EVENTO

REVISION O SEGUIMIENTO

ACOMPAÑAMIENTO

SESIONES

0

0

2

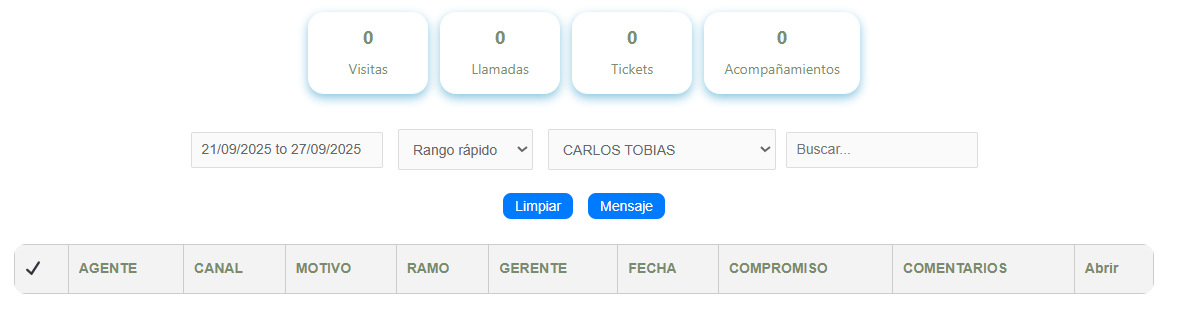
1

0

0

**BITACORA RINO**

**Posterior se va a comparar contra la bitácora de actividades comerciales Rino → Colocas las fechas a revisar →Escoges el gerente CARLOS TOBIAS y procedes a Filtrar→ llamadas o video llamadas→ Visitas→reuniones.**

****

**CUMPLIMIENTOS CARLOS TOBIAS DEL 0%  
0 de 2 reuniones o eventos en agenda realizadas, 0% de cumplimiento.  
0 de 1 revisión o seguimiento en agenda realizado, 0% de cumplimiento.**

**Así se realizaría el reporte de diciplina comercial.**